



Construimos marcas de hospitalidad que perduran.

Desarrollo de restaurantes · Operación · Producción centralizada · Cadena de suministro



DESARROLLO DE MERCADO

No operamos restaurantes.

Desarrollamos territorios.

Mova está diseñada para socios que buscan un crecimiento disciplinado en un mercado, integrando marca, desarrollo inmobiliario, construcción, operación, cadena de suministro y desarrollo de talento bajo un mismo grupo.



MOVA HOSPITALITY

MOVA EN CIFRAS

Un grupo de hospitalidad con la estructura para crecer.

+15

Años de
experiencia

15

Restaurantes

4

Marcas

2

Países

400+

Colaboradores

La plataforma integra creación de marcas, operación de restaurantes, soporte centralizado y capacidad de expansión a nuevos mercados.



INFRAESTRUCTURA OPERATIVA

Una plataforma construida para operar, crecer y escalar.

Detrás de cada restaurante existe una infraestructura diseñada para garantizar consistencia, eficiencia y crecimiento sostenible. Nuestra operación integra producción, logística, calidad y talento bajo un mismo sistema.

Corporativo

Un centro corporativo que reúne liderazgo, administración, finanzas, recursos humanos y dirección estratégica para coordinar el crecimiento del grupo.

Cadena de Suministro y Logística

Compras, almacenamiento, distribución e inventarios operan de forma centralizada para abastecer cada restaurante con precisión y control.

Equipo Corporativo

Más de 400 colaboradores integran las áreas de operaciones, producción, logística, administración y soporte, trabajando bajo una misma visión.

Planta Central de Producción

Peva Foods concentra la producción mediante una cocina industrial, cámaras de refrigeración, almacenes y procesos estandarizados que aseguran calidad y eficiencia en cada unidad.

Calidad y Operaciones

Procesos de producción, manuales operativos, control de calidad y mejora continua respaldan la consistencia de la experiencia en todas las unidades.

CONSTRUIDOS PARA ESCALAR

La infraestructura que impulsa nuestro crecimiento.

Expandir una marca requiere mucho más que abrir restaurantes. Requiere una plataforma operativa capaz de replicar calidad, ejecutar con disciplina y sostener el crecimiento a largo plazo.

Corporativo

Liderazgo, estrategia, administración y toma de decisiones centralizadas para dirigir la operación del grupo.

Planta Central de Producción

Una infraestructura industrial diseñada para garantizar consistencia, eficiencia y capacidad de crecimiento.

Cadena de Suministro

Compras, almacenamiento y logística integrados para abastecer cada operación con oportunidad y control.

+ 400 colaboradores

Un equipo multidisciplinario que convierte la estrategia en ejecución diaria y hace posible una expansión ordenada y sostenible.



QUIÉNES SOMOS

Un operador integrado para el crecimiento de marcas de hospitalidad premium.

Mova Hospitality desarrolla, opera y escala marcas de hospitalidad con una visión de largo plazo. El grupo conecta la construcción estratégica de marca con la infraestructura operativa necesaria para abrir, operar y mejorar restaurantes todos los días.

Desarrollo

Concepto, diseño, desarrollo inmobiliario y aperturas.

Operación

Talento, servicio, estándares y ejecución.

Plataforma

Producción, abastecimiento, logística y aseguramiento de calidad.

Cuatro capacidades. Un solo grupo.

01

Desarrollo de Marca

Creamos conceptos, posicionamiento, identidad visual y experiencias memorables para el cliente.

02

Operación de Restaurantes

Gestionamos los estándares operativos, el talento, el servicio, la capacitación y el desempeño diario.

03

Producción Centralizada

Garantizamos consistencia mediante preparación, control de calidad, estandarización de recetas y disciplina operativa.

04

Cadena de Suministro

Administramos proveedores, compras, inventarios y logística con enfoque en eficiencia y control de costos.

Un portafolio de marcas. Un solo sistema operativo.

SUSHI  CENTRAL

Plataforma premium de sushi con operaciones en México y Estados Unidos.

 ZUMISUSHI

Nuevo concepto premium de sushi diseñado para Guadalajara, con una identidad escalable y lista para expandirse.

pevaFOODS

Plataforma de producción y abastecimiento de alimentos que garantiza consistencia, velocidad y control de costos.

CASO DE ÉXITO | SUSHI CENTRAL

Una marca que trasciende mercados.

Sushi Central demuestra la capacidad de Mova para transformar un concepto en una experiencia y llevarlo de un mercado a otro, preservando el diseño, el ritmo del servicio y los estándares operativos.

México + Estados Unidos

Ejecución consistente de la marca en múltiples mercados.

Diseño premium

Una experiencia de hospitalidad, no solo un menú.

Operación escalable

Estándares diseñados para replicarse.

DESARROLLO

Del inicio a la apertura.

Desarrollo inmobiliario, arquitectura, construcción, abastecimiento, equipamiento, contratación y lanzamiento no son procesos independientes. Forman parte de un único sistema de ejecución.

01
Estrategia de
mercado

02
Pipeline de
ubicaciones

03
Diseño y
permisos

04
Construcción

05
Contratación y
capacitación

06
Semana de
apertura

Diseñada para crecer sin perder la esencia.

La disciplina operativa conecta el servicio, las personas, las recetas, el inventario, los canales digitales y los reportes, creando un sistema diario que garantiza consistencia y mejora continua.

- Estándares de servicio
- Estandarización de recetas
- Gestión de inventarios
- Manuales operativos
- Calendario comercial
- Reportes

ESTÁNDARES

El cliente percibe el sistema en los detalles

La consistencia de una marca se construye en el trabajo que no se ve: abastecimiento, capacitación, rutinas de apertura, mantenimiento, ritmo de servicio, limpieza y la disciplina operativa detrás de cada punto de contacto.

La hospitalidad premium no es decoración. Es una operación diseñada para ejecutarse con precisión.



La infraestructura detrás de cada unidad.

Compras, gestión de proveedores, inventarios, logística y control de márgenes proporcionan a las marcas la infraestructura necesaria para crecer con control, no con improvisación.

Compras

Estándares centralizados para proveedores y una disciplina de abastecimiento.

Inventario

Visibilidad total sobre consumo, costos y movimientos.

Logística

Un flujo confiable desde el proveedor hasta la operación.

Control de márgenes

Mejores decisiones gracias a una visión clara de los costos.

La expansión es un sistema, no una apuesta.

La estrategia de desarrollo de mercados de Mova comienza con una unidad insignia disciplinada y solo se expande cuando la operación, la rentabilidad por unidad y la capacidad del equipo están listas para replicarse.

01

Estrategia
de mercado

02

Unidad
insignia

03

Equipo de
apertura

04

Cadencia
operativa

05

Rentabilidad
por unidad

06

Expansión
multiunidad



¿POR QUÉ MOVA?

Diseñada para socios que necesitan más que un franquiciatario local.

- | | | |
|----|--|--|
| 01 | Operador de hospitalidad con experiencia comprobada | Una plataforma operativa respaldada por restaurantes, talento y experiencia en múltiples mercados. |
| 02 | Desarrollo integrado | Marca, desarrollo inmobiliario, construcción y apertura conectados en una sola plataforma. |
| 03 | Visión de hospitalidad premium | El diseño y la experiencia del cliente se gestionan como activos estratégicos. |
| 04 | Disciplina en producción y cadena de suministro | Estándares centralizados que protegen la calidad y la rentabilidad. |
| 05 | Mentalidad de alianza a largo plazo | Construida para preservar el valor de la marca mientras desarrolla nuevos territorios. |





MODELOS DE ALIANZA

Cinco formas de desarrollar un mercado.

Desarrollador de Mercado

Lidera el desarrollo integral de un territorio.

Master Franquicia

Desarrolla y opera bajo los estándares de la marca.

Joint Venture

Comparte inversión, riesgos, beneficios y gobierno del negocio.

Socio Operador

Ejecuta la operación local para los propietarios de la marca.

Soporte de Desarrollo

Acompañamiento en selección del sitio, apertura y lanzamiento.

¿QUÉ SIGUE?

Iniciemos la conversación.

Para oportunidades de desarrollo de mercados, alianzas estratégicas y crecimiento de marcas.

hola@movahospitality.com

